



GUIDELINES FOR THE PURCHASE OF RAW MATERIALS (Raw hides/skins and semi-processed leather)

Please find below the guidelines for the purchase of raw materials, to take into consideration for revision and/or integration of the International Contract n.6 ICT/ICHSLTA proposed or received from the supplier or for any other contract used on that concern.

- It is recommended to refer, where possible, to the "real weight" (ie actual "fresh weight" or "salted weight" as appropriate) and thus avoid the use of the "green weight" (derived by estimation or calculation) in the negotiation and agreement activities for the purchase of raw hides and skins.
(Contract n.6: to be included in clause 1)
- Indication, where possible, of the Country of origin, province/region, slaughter facility, animal type, physical characteristics of the hide/skin/leather (weight class, average weight, minimum weight/size, maximum weight/size), selection/grades.
(Contract n.6: to be included in clause 1)
- Franchises/tolerances as follows:
 - mechanical desalting: no extra franchise to apply *(Contract n.6: amend clause A1.6)*
 - weight loss for wet salted hides: 3%, with -1% for intra-continental shipments (i.e. 2% for shipments between European Countries, for example) and +1% for overseas shipments (i.e. 4% for shipments from Americas to Europe, for example) *(Contract n.6: to be included in clause 1)*
 - weight loss for brine cured hides: 2% *(Contract n.6: to be included in clause 1)*
 - weight loss for fresh hides: 1% for wheels national transport superior to 500 km, 2% for wheels international transport superior to 500 km *(Contract n.6: to be included in clause 1)*
 - hides and wet blue piece count: no count tolerance *(Contract n.6: to be included in clause 1)*
- The discrepancy greater than the various franchises/tolerances agreed has to be fully paid on the basis of first two decimal numbers (e.g. extra weight loss in the amount of 2.49% with a 2% franchise, the difference to be paid is 0.49%).
(Contract n.6: integrate clause 15.3 and amend clause A2.1)
- Weight range and average weight "Where the contract indicates the weight range, no hides to be shipped with weights below the minimum and above the maximum. If goods are sold with a weight franchise, the same will apply to the minimum and to the maximum of the weight range. Where the contract indicates a minimum/maximum for the average weight, the average weight calculated from the shipping invoice must not be below the minimum and above the maximum. If goods are sold with a weight franchise, the same will apply to the minimum and to the maximum of the average weight. Where the contract indicates an "about" for the average weight, no claims to be made for difference in the average weight calculated from the shipping invoice equal or less than 3%, less the franchise if goods are sold with a weight franchise. Where contract does not indicate a weight range but only states an average weight, the single-hide weight not to float more than 15% of the agreed average weight, less the franchise if goods are sold with a weight franchise".
(Contract n.6: to be included as new clause 15.8)

President: Mr Richard Chih Hsang Pai

Secretary: Mr Paul Pearson

Leather Trade House, Kings Park Road, Moulton Park, Northampton NN3 6JD, UK

Tel: +44 (0) 1604 679917 Fax: +44 (0) 1604 679998

Email: sec@tannerscouncil.org Website: www.leathercouncil.org

- Commitment for the transparency of the origin “As the whole leather industry promotes traceability and transparency in the value chain, which begins at the slaughter facility where the raw hides or skins are obtained, the seller undertakes to provide trustful information about the Country of origin.”
(Contract n.6: to be included as a new clause)
- Commitment for chemical/environmental legal compliance “The Seller guarantees full compliance of the products with the legislation on chemicals and environment in force in the buyer’s Country (or other Country specifically indicated) and a clear commitment for an efficient use of preservative tools (e.g. salt)”.
(Contract n.6: to be included as a new clause)
- Force majeure “A party claiming force majeure to give notice within 72 hours from the occurrence of the event and, if required, to furnish satisfactory evidence of force majeure”
(Contract n.6: amend clause 21.1)
- Latest version of Incoterms, as promulgated by the International Chamber of Commerce, unless otherwise specified by the parties, to be used
(Contract n.6: amend clause 1)
- The seller undertakes to comply with proper timing in draining operations of brine cured or salted hides before shipment or, in case, to use suitable absorbent material.
(Contract n.6: to be included as a new clause)
- The seller undertakes to use public or certified weighbridge before shipment, and to include a detailed mandatory "packing list" in the shipment.
(Contract n.6: to be included as a new clause)
- It is recommended to lower to 65% the percentage of the shipment that must remain in the original package in order to make claims
(Contract n.6: amend clause 18.2).

September 2017

President: Mr Richard Chih Hsang Pai

Secretary: Mr Paul Pearson

Leather Trade House, Kings Park Road, Moulton Park, Northampton NN3 6JD, UK

Tel: +44 (0) 1604 679917 Fax: +44 (0) 1604 679998

Email: sec@tannerscouncil.org Website: www.leathercouncil.org

UNIONE NAZIONALE INDUSTRIA CONCIARIA

Via Brisa, 3 - 20123 Milano, Italy - Tel. 02 880771.1 Fax 02 860032 - e-mail unic@unic.it - www.unic.it
Aderente a Confindustria

LINEE GUIDA PER L'ACQUISTO DI MATERIA PRIMA (pelli grezze e semilavorate)

Di seguito le linee guida per l'acquisto di materia prima, che possono essere utilizzate dalle concerie per modificare e/o integrare le clausole del contratto internazionale n.6 [ICT/ICHSLTA](#) proposto/ricevuto o qualsiasi altro contratto utilizzato per l'acquisto di materia prima. Il presente documento rappresenta la versione ufficiale in italiano del documento originale ICT in inglese allegato.

- Si consiglia, ove possibile, di fare sempre riferimento al "peso reale" (cioè peso fresco o salato, a seconda dei casi) e di evitare quindi l'utilizzo del "peso coda" (derivato da stime o calcoli) in fase di negoziazione ed accordo per l'acquisto di pelli grezze.
(nel Contratto n.6, inserire nello spazio a disposizione in clausola 1)
- Indicazione, ove possibile, di Paese d'origine, area/regione interna, stabilimento di macellazione, tipologia animale, caratteristiche fisiche della pelle grezza/semilavorata (scacchi peso, peso/taglia media, peso/taglia minima, peso/taglia massima), selezioni/qualità.
(nel Contratto n.6, inserire nello spazio a disposizione in clausola 1)
- Indicazione delle tolleranze/franchigie come segue:
 - dissalatura meccanica: nessuna franchigia aggiuntiva
(nel Contratto n.6, modifica clausola A1.6)
 - calo peso pelli salate: 3% in generale, con -1% per spedizioni intra-continentali (per es., 2% per spedizioni tra Paesi europei) e +1% per spedizioni oltremare (per es., 4% per spedizioni da America a Europa)
(nel Contratto n.6, inserire nello spazio a disposizione in clausola 1)
 - calo peso pelli salamoiate: 2%
(nel Contratto n.6, inserire nello spazio a disposizione in clausola 1)
 - calo peso pelli fresche: 1% per trasporto nazionale su gomma superiore ai 500 km, 2% se trasporto internazionale su gomma superiore ai 500 km
(nel Contratto n.6, inserire nello spazio a disposizione in clausola 1)
 - pelli vendute a numero: nessuna tolleranza su differenze di conteggio
(nel Contratto n.6, inserire nello spazio a disposizione in clausola 1)
- Le differenze rispetto alle varie franchigie/tolleranze concordate vanno interamente pagate sulla base del secondo decimale (ad es. extra calo pari al 2,49% con franchigia 2%, la differenza da pagare è 0,49%).
(nel Contratto n.6, integra clausola 15.3 e modifica clausola A2.1)



- Scacco peso e Peso medio. “Se il contratto indica l’intervallo (range) di peso, le pelli da spedire non devono avere pesi inferiori al minimo e superiori al massimo. Se le merci sono vendute con una franchigia/tolleranza di peso, la stessa si applica al minimo e al massimo dell’intervallo (range) di peso. Se nel contratto si indica un minimo/massimo per il peso medio, il peso medio calcolato dalla fattura deve rientrare in tale intervallo (range). Se le merci sono vendute con una franchigia/tolleranza di peso, lo stesso si applica al minimo e al massimo del peso medio. Se nel contratto si indica un “circa” per il peso medio, a questo si applica una franchigia del 3% rispetto al peso medio calcolato dalla fattura, meno la franchigia/tolleranza se le merci sono vendute con una franchigia/tolleranza di peso. Se il contratto non indica un intervallo (range) di peso ma solo un peso medio, il peso della singola pelle non deve differire di oltre il 15% del peso medio concordato, meno la franchigia/tolleranza se le merci sono vendute con una franchigia/tolleranza di peso”.

(nel Contratto n.6, inserire come nuova clausola 15.8)

- Impegno per la trasparenza delle origini: “Dato che la filiera pelli promuove tracciabilità e trasparenza nella catena del valore, che inizia presso lo stabilimento di macellazione da cui si ottengono le pelli grezze, il venditore si impegna a fornire informazioni veritiere sul Paese d’origine”.

(nel Contratto n.6, inserire come nuova clausola)

- Impegno sulla conformità legale chimico-ambientale: “Il venditore garantisce la piena conformità dei prodotti alla legislazione chimica e ambientale in vigore nel Paese del compratore (o in altro Paese specificatamente indicato) e si impegna per un utilizzo efficiente dei conservanti (ad es. sale)”.

(nel Contratto n.6, inserire come nuova clausola)

- Forza maggiore: “La parte che invoca un caso di forza maggiore ne deve dare comunicazione entro 72 ore dall’evento e, ove richiesto, fornire adeguata evidenza”.

(nel Contratto n.6, modifica clausola 21.1)

- Si raccomanda l’utilizzo dei più recenti Incoterms promulgati dall’[International Chamber of Commerce](https://www.icbc.com), a meno di differente accordo tra le parti

(nel Contratto n.6, modifica clausola 1)

- Il venditore si impegna a rispettare un’adeguata tempistica nelle operazioni di scolatura delle pelli salate o salamoiate prima della spedizione o, nel caso, ad utilizzare adeguati materiali assorbenti.

(nel Contratto n.6, inserire come nuova clausola)

- Il venditore si impegna ad utilizzare pesa pubblica o certificata prima di inviare le merci e ad accompagnarle obbligatoriamente con dettagliata “packing list”.

(nel Contratto n.6, inserire come nuova clausola)

- Si consiglia di abbassare al 65% la percentuale della spedizione che deve rimanere nell’imballaggio originale per potere effettuare reclami.

(nel Contratto n.6, modifica clausola 18.2)